



Sophie Blanc

CONSULTANTE
VIN, DEVELOPPEMENT COMMERCIAL & MARKETING

FORMATION
DEVELOPPEMENT COMMERCIAL, MARKETING & MANAGEMENT

1 TER Impasse Martindoit
33550 Langoiran

06 32 24 35 79 (jour et soir)
sophie@sophieblanc.com

Née le 24 août 1984
Mariée, 2 enfants
Permis B

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- 2020 - ...** Formatrice accréditée de l'**Ecole du Vin de Bordeaux** (CIVB)
- 2016 - ...** Création de la **SAS Sophie Blanc Consulting** (changement de statut de l'EI SBC créée en 2008)
- Développement commercial & marketing – Formations marketing & management**
- www.sophieblanc.com
 - Développement commercial auprès des vignerons
 - Sous quelle forme vendre son raisin pour atteindre un équilibre comptable ?
 - Stratégie commerciale (positionnement prix, définition des marchés cibles, mise en place d'actions commerciales en France et à l'export)
 - Plan médiatique et événementiel (portes ouvertes, salons de vignerons, gestion média, etc.)
 - Animations commerciales et promotionnelles (SIA, SIRHA, etc.)
 - Formatrice : Développement commercial – Marketing – Management (organisme de formation datadock)

KEDGE BUSINESS SCHOOL – Master
Vin en français et en anglais
Les salons vinicoles
Communication & Promotion des Vins et Spiritueux

CAFA – Bordeaux

Événementiel, salons, prise de parole en public, etc.

ICFA BORDEAUX, IPC BORDEAUX & ILFA LIBOURNE RDC & VCC

- Prospection
- Utiliser les techniques d'information et de communication
- Marketing digital & multicanal
- Gérer le personnel & les compétences
- Communiquer avec son équipe de travail
- Développer son leadership & son efficacité personnelle
- Manager, optimiser les performances individuelles & collectives
- Intégrer les concepts de développement durable & de qualité dans son management
- Conduire des projets de développement
- Développer son activité par la mise en place d'actions promotionnelles & événementielles adaptées

ACIFOP LIBOURNE - FORMATION CAVES

- Module Foires et Salons
- Chosir le bon salon
- Optimiser sa participation
- Préparer le salon
- Participer au salon
- Faire le suivi du salon

ILFA LIBOURNE - CQP AXA

- Marketing de réseau (2 jours)
- Phoning (6 jours)
 - Procédure Bloctel
 - Scripts
 - Traitement des objections
 - Entraînement

- 2011 - ...** Dégustatrice **QUALI BORDEAUX**
AOC Bordeaux – Bordeaux Supérieur, AOC Graves, AOC Loupiac, AOC Cadillac-Côtes de Bordeaux, Crémant de Bordeaux, VDP, etc.

- 2010 - ...** Création de la **SCEA Les Carmels – Vigneronne récoltante**
- www.lescarmels.com
 - Gestion administrative et commerciale d'une propriété viti-vinicole
 - Production de vin en Agriculture Biologique
 - Vente de vin (circuits traditionnels : CHR, cavistes, particuliers, export)

- 2009 - 2020** Création de la **SARL Les bonheurs de Sophie – Événementiel autour du vin & Négoce**
- Achats et ventes de vin (particuliers, galas, mariages)
 - Gestion administrative et logistique événementielle (Les Epicuriales à Bordeaux)

- 2008-2015** Création de l'**El Sophie Blanc Consulting (SBC) – Développement commercial**
- www.sophieblanc.com

- 2007-2006** Assistante commerciale au **Château Penin, Vignobles Carteyron, Génissac, France**
- Développement commercial
 - Pénétration du marché québécois par le monopole d'État de la SAQ
 - Organisation de salons internationaux (Pro Wein, Vinexpo, etc.)
 - Vente directe
 - Remise à jour du site Internet et réalisation d'un blog

- Été 2005** Stage d'expérience de base chez **ZLB Behring, Paris, France**
- Relations privilégiées avec le PDG dans ses réalisations quotidiennes
 - Visite de tous les départements de la société

- Été 2004** Vendeuse chez Shaker (magasin de prêt-à-porter), Bordeaux, France
- Réalisation d'un inventaire périodique
 - Soldes estivales

- Été 2003** Vendeuse (Premier Échelon) chez Burton (magasin de prêt-à-porter), Bordeaux, France



Sophie Blanc

CONSULTANTE
VIN, DEVELOPPEMENT COMMERCIAL & MARKETING

FORMATION
DEVELOPPEMENT COMMERCIAL, MARKETING & MANAGEMENT

1 TER Impasse Martindoit
33550 Langoiran

06 32 24 35 79 (jour et soir)
sophie@sophieblanc.com

Née le 24 août 1984
Mariée, 2 enfants
Permis B

FORMATIONS ET COMPETENCES

- 2019-2020** Formation organoleptique par **Wine & Flavors, Alexandre Schmitt**
2016 **WSET niveau 3** Pass with Distinction
2014 **WSET niveau 2** Pass with Distinction
- 2008** **Lauréate du concours DEFI JEUNE** organisé par le Ministre de la Jeunesse et des Sports, bourse de 2400 € attribuée pour la création de Sophie Blanc Consulting
- 2004 - 2008** **Baccalauréat en administration des affaires** (obtention Juillet 2008) à **HEC MONTREAL, Canada** - Option mixte : **MANAGEMENT / MARKETING**
Bourse d'excellence de 2500 \$ CAN de HEC Montréal
- **2007-2006** **Diplôme d'État de Commercialisation Appliquée aux Vins et Spiritueux (CAVES)** de l'ACIFOP, organisme de la Chambre de Commerce et d'Industrie de Libourne, France
 - **Hiver 2006** Échange intra universitaire à la **City University à Londres**, Grande-Bretagne
Bourse d'excellence de 500\$ CAN de HEC Montréal
 - **Automne 2005** Cours de psychologie, **Motivation et Émotion** à l'**Université de Montréal**, Canada
- 2004** **DEUG** par équivalence de **Sciences Économiques** de l'**Université de Bordeaux IV**, France
- 2004-2002** **Classes préparatoires** aux concours des Grandes Écoles de commerce au lycée Michel Montaigne, Bordeaux, France
- Juin 2002** **Baccalauréat économique et social option Européenne** au lycée François Magendie, Bordeaux, France. **Mention Bien.**
- **Anglais** Lu, écrit, parlé
 - 2004 : **Test Hectope en langue anglaise des affaires** (niveau B, avancé)
 - 2001 : **First Certificate in English** (Grade C) de l'Université de Cambridge, GB
 - **Espagnol** Lu, écrit, parlé. Bon niveau
 - **Japonais** Quelques notions
- Informatiques** Maîtrise de la suite Office, Access, Mini Tab – Connaissance de base Illustrator
Notion de programmation en PASCAL (environnement Borland)

EXPERIENCES ASSOCIATIVES

- Hiver 2005** **Vice Présidente Développement Corporatif** à l'**AIESEC** de HEC Montréal, Canada
 - Expérience de l'appartenance à une association mondiale
 - Responsable d'une équipe
- Mars 2002** **Organisation d'un concert**, le Rhythm'n'Skool Festival au Krakatoa, Mérignac, France avec l'association Euro Froggies
 - Rédaction du cahier des charges
 - Obtention de subvention auprès du Conseil Général de la Gironde
 - Gestion d'une équipe de bénévoles (étudiants et musiciens)
- 2001** **Création de l'association Euro Froggies** de la section européenne du lycée F.Magendie, Bordeaux, France
 - Présidente du bureau (Assemblées Générales, réunions hebdomadaires)
 - Démarches administratives et juridiques